

Tecnico Commerciale

Category: Posizioni aperte

scritto da Nicola Bavarone | Gennaio 3, 2023

Siamo alla ricerca di un:

Tecnico Commerciale

Si occupa di:

Manutenere il contatto con i clienti, cercare nuovi clienti.

Presentare prodotti e servizi

Proporre servizi e prodotti, descrivendone accuratamente le particolarità tecniche.

Interfacciarsi al Team Tecnico per fattibilità su personalizzazioni e proposte di prodotti e/o servizi.

Si richiede:

Diploma o Laurea in ambito tecnico/commerciale

Non è richiesta un'esperienza di lavoro.

- Ottime doti relazionali e comunicative
- Autonomia e Organizzazione del lavoro.
- Conoscenza di prodotti e servizi in ambito IT.
- Buona Conoscenza di ERP, Office, Social, Web

Vorremmo entrare in contatto con persone che condividano con noi:

Passione per Tecnologia e Informatica.

Attitudine alle relazioni, al problem solving e buona autonomia nella gestione del lavoro.

Offriamo:

Inquadramento e compenso, sono commisurati alla reale esperienza e in conformità alle norme sui contratti di lavoro.

Non richiediamo esperienza, in questo caso, proponiamo un tirocinio di 6 mesi, con lo scopo di formazione ed inserimento nella mansione.

Flessibilità nell'organizzazione del lavoro in base alle necessità organizzative.

Sede di lavoro: Sede di Ferrara

Clima accogliente, focalizzato al lavoro di squadra e al rispetto reciproco.

Le nostre ricerche sono aperte a chiunque possieda i requisiti richiesti, senza distinzioni di sesso, razza, religione o politica.

Lavora con noi: Invia CV specificando nell'oggetto Rif. TC-2023, a recruitment@bytelabs.it

Altre posizioni aperte:

In [questa pagina i profili che stiamo cercando.](#)